



Verbinden Sie sich
mit unserem Netzwerk



Neues Konzept für den Breitbandausbau (FTTB / FTTH) in Gewerbegebieten

Der flächendeckende Breitbandausbau auf Basis von Glasfaser (FTTH / FTTB) ist das Ziel von Politik, Wirtschaft und hoffentlich aller Telekommunikationsunternehmen. Zurzeit führen weniger die Ausbaupläne der großen TK-Unternehmen zum Gesamterfolg, als in Summe die Projekte der regionalen Anbieter.

Es ist der richtige Zeitpunkt zum Investieren! Besonders interessant ist der FTTB-Glasfaserausbau in den Gewerbegebieten. In den Unternehmen entwickelt sich der Breitbandbedarf derzeit besonders rasant durch Cloud- und Hosting-Dienste. Für den Anbieter haben die Gewerbegebiete den Vorteil, dass die Kabelanbieter dort in der Regel nicht vertreten sind und die Wertschöpfung pro Kunde erheblich höher ist.

Die sms Consulting GmbH mit Sitz in Düren und ihrem Geschäftsführer Elmar Körner hat im Breitbandausbau ein Leuchtturmprojekt sowohl geplant als auch die Umsetzung unterstützt. Zusammen mit einem externen Berater, der eine sehr gute eigene Planungssoftware einsetzt, wurde ein Stadtwerke-Unternehmen in NRW beraten. Mit Hilfe der sms Consulting hat dieses Unternehmen es geschafft, vom ersten Kontakt im April 2018 den Ausbau des ersten Gewerbegebietes zu planen und in die entsprechende Bauvorgabe zu überführen, so dass bereits Anfang Juli 2018 der Bautrupps im ersten Gewerbegebiet starten konnte. Durch das eingesetzte Softwaretool konnte innerhalb weniger Wochen die komplette Trassenführung geplant, die Kosten für den Ausbau ermittelt und die Bestellliste für den Glasfaserausbau geliefert werden.

Parallel wurde das Betreibermodell erarbeitet. Für das Stadtwerke-Unternehmen war dies der erste Schritt in Richtung Telekommunikationsunternehmen. Ziel war es, die regionalen Mitbewerber nicht herauszufordern, ein Open-Access-Modell aufzubauen und den aktiven Netzbetrieb sicherzustellen. Durch Open-Access stellt man auch anderen Marktteilnehmern den Netzzugang zum eigenen Glasfasernetz zur Verfügung. Meist wählen Stadtwerke den Weg, den eigenständigen Betrieb des Netzes mit Hilfe eines Dienstleisters aufzubauen, der dann auch noch die Internet-Produkte, Telefon- und TV-Dienste liefert. Das würde eine große Herausforderung bedeuten, da man sehr viel Neuland betritt und ein großes Risiko eingeht. Es müsste sehr viel zusätzliches Know-how aufgebaut werden, das heute schwer zu rekrutieren ist. Dazu käme noch die eigenständige Vermarktung, die im Vorfeld oftmals unterschätzt wird.

Die sms Consulting GmbH hat sich mit dem Stadtwerke-Unternehmen für ein Kooperationsmodell mit einem regionalen Carrier entschieden. Dieser Carrier betreibt das Netz mit Anbindung an den eigenen Backbone und der technischen Infrastruktur. Zusätzlich bietet der Carrier seine Internetprodukte inklusive Telefon und Hosting an. Beide Unternehmen können nun das Netz als eigenes Produkt vermarkten. Dabei ist genau festgelegt, welches Unternehmen welche Wertschöpfung bei den verschiedenen Konstellationen erhält. Durch das Open-Access-Modell wird das Netz zusätzlich für andere Anbieter geöffnet.

Für Elmar Körner ist dies das ideale Modell für noch unerfahrene Stadtwerke. Durch Open-Access und eine Kooperation mit einem regionalen Carrier erreicht man eine hohe Netzauslastung und verhindert meist den Parallelausbau. Das Stadtwerk-Unternehmen konzentriert sich auf seine Kernkompetenz, nämlich den Ausbau, und kann somit sehr schnell weitere Gewerbegebiete erschließen.

Elmar Körner hatte 2000 die Firma sms eSolutions GmbH gegründet und diese 2014 an die XConnect Global in London verkauft. Bis zum April 2018 war er dort noch Geschäftsführer. Er hat die Firma zum deutschen Marktführer für IT-basierte Schnittstellen beim Anbieterwechsel ausgebaut. Zu den Schnittstellen gehören u.a. die Rufnummernportierung, WBCI, S/PRI und WITA. Durch seine rege Teilnahme und vielen Vorträgen bei den Verbänden VATM, BREKO und BUGLAS hat er ein großes Netzwerk aufgebaut und ist bei großen und kleinen Telekommunikationsunternehmen ein geschätzter Gesprächs- und Verhandlungspartner. Nun bietet er mit seiner ursprünglichen Firma sms Consulting GmbH Beratung für den FTTx-Ausbau an und betreut weiter sein klassisches Geschäft mit der Vermittlung von IT-Spezialisten und jetzt neu auch für Festangestellte.